

## **ВАКАНСИЯ**

**РЕГИОНАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ КОМПАНИИ  
в г.Нижний Новгород и области**



### ***Что необходимо делать?***

Лично посещать ЛПУ региона по маршруту на плановой основе в целях формирования положительного имиджа предприятия и повышения доверия к бренду Triton, а именно:

- \* мониторинг работоспособности функционирующего парка оборудования нашего производства и организация его ремонта;
- \* мониторинг удовлетворенности пользователей оборудования, выявление их потребностей в обучении и организация мероприятий направленных на повышение доверия к бренду Triton;
- \* выявление потребностей ЛПУ в оснащении профильной продукцией предприятия, в расходных материалах и сервисном обслуживании;
- \* сбор обратной связи от участников проектов по закупке с целью выявления неэффективных действий и организации корректирующих мероприятий для достижения коммерческих целей;
- \* сбор и систематизация маркетинговой информации о конкурентной среде и предпочтениях целевой аудитории.

### ***Что требуется от кандидата на вакансию?***

- \* опыт продаж сложного оборудования, желательно в сфере медицины;
- \* или опыт организации сервисного обслуживания клиентов;
- \* или опыт работы в медицине на должности врача анестезиолога-реаниматолога;
- \* обязательно наличие личного автомобиля.

### ***Условия работы***

- \* позиция предполагает командировки по региону;
- \* работа в режиме home-office, в дальнейшем - организация полноценного офиса;
- \* Итоговые кандидаты будут приглашены для оформления и обучения в г.Екатеринбург.

**Ждем Ваше резюме: [personal@triton.ru](mailto:personal@triton.ru)**